

Vous détectez le besoin.
Nous faisons progresser
les équipes.



Ensemble, faisons progresser
les professionnels de la cuisine.

VENDRE • CONCEVOIR • MAÎTRISER • PERFORMER

Votre relation de confiance. Notre expertise métier.

Agents commerciaux, représentants, fabricants, fournisseurs, consultants et professionnels expérimentés : vous repérez les besoins, l'Académie étudie la réponse adaptée.

01

Repérer

Un recrutement, une difficulté de vente ou un besoin de progression.

02

Mettre en relation

Votre interlocuteur accepte le contact et complète le formulaire.

03

Passer le relais

L'Académie échange avec l'entreprise et vous informe de la prise en charge.

LES BONS SIGNAUX À REPÉRER

« Je viens de recruter. »

Intégrer un collaborateur

« On perd trop de ventes. »

Faire progresser la vente

« Il y a trop d'erreurs de dossiers. »

Fiabiliser la conception et la technique

« Je ne sais pas quoi former. »

Clarifier le besoin avec l'Académie

Vous n'avez ni tarif à annoncer, ni formation à vendre.

Le partenariat et les éventuelles conditions de rémunération sont définis par convention préalable.



UN BESOIN IDENTIFIÉ ?

Scannez pour demander un échange.

Votre interlocuteur renseigne ses coordonnées, son besoin et le partenaire qui l'a recommandé.

06 67 62 10 45 • contact@academie-vendeur-cuisine.fr

academie-vente-cuisine.fr/partenaires